

ICT-SOURCING

Ihr Bedarf

Sie wollen Ihr Sourcing optimieren und

- das beste Preis-Leistungsverhältnis für Ihre ICT-Umgebung erreichen
- prüfen ob ein Outsourcing bzw. Outtasking für Sie die richtige Lösung ist
- klare Beschaffungsregeln zwischen Ihrer IT und der restlichen Organisation definieren
- dank eindeutiger OLA und SLA nur für das bezahlen, was Sie benötigen



Unser Ansatz

- In einem unverbindlichen kostenlosen Erstgespräch mit dem Auftraggeber wird die Aufgabenstellung definiert
- In einer umfassenden Analyse und Vertragsprüfung wird die Ist-Situation erfasst (mittels Dokumentenstudium und Fokusinterviews und/oder Gegenüberstellung mit Benchmark-Werten)
- Mit Ihnen zusammen definieren und bewerten wir die Soll-Situation, die Leistungsanforderungen sowie die Varianten der zukünftigen Sourcing-Architektur
- Davon werden der Handlungsbedarf abgeleitet und die Voraussetzungen zur Umsetzung bestimmt
- Für die internen bzw. externen Verhandlungen werden die OLA bzw. SLA erarbeitet und in einem Führungscockpit konsolidiert
- Schliesslich machen wir den Umsetzungsplan und erstellen die entsprechenden Entscheidungsvorlagen



Ihr Nutzen

- Das ICT-Sourcing basiert auf den neuesten Erkenntnissen und unserer breiten Best Practice Erfahrung. Es schliesst das spezifische Risikoprofil der Unternehmung in die Lösung mit ein.
- Das Sourcing führt zum besten Risiko-Kosten-Verhältnis, weil es systematisch erfolgt und die unterschiedlichen Anforderungen an die Systeme berücksichtigt
- Die unabhängige Aussensicht ermöglicht die vorurteilsfreie Prüfung unterschiedlicher Sourcing-Varianten
- Sie nutzen signifikante Kostensenkungen – dank Spezifikation bedürfnisgerechter OLA und SLA – ohne dass es zu betrieblichen Einschränkungen kommt

Warum mit Intercai?

- **Verantwortungsvoll:** Die Unabhängigkeit, das methodische Know-how und das Fachwissen unserer Berater verbindet sich mit Ihrem Wissen zur optimalen Lösung
- **Individuell:** Unser Vorgehen ist stets auf Ihre Bedürfnisse abgestimmt und lösungsneutral
- **Nachhaltig:** Die Ergebnisse orientieren sich an den internen Möglichkeiten und Fähigkeiten des Kunden
- **Lösen:** Die langjährige Intercai Erfahrung im Sourcing und Vertragsmanagement (Kunden- und Lieferantenseite) im In- und Ausland sichert bestmögliche Lösungen

Ihr Schweizer ICT-Partner seit 1990

VON DER STRATEGIE BIS ZUR UMSETZUNG

Wir sind der richtige Partner, wenn Sie Wert legen auf verantwortungsvolle, individuelle und nachhaltige Lösungen.

Wir unterstützen Ihre Geschäftsziele und Ihr Business, indem wir Ihre Führungskräfte, Organisation und ICT optimal darauf ausrichten.

Unsere Einbindung in Ihre Organisation richtet sich dabei immer nach Ihren Bedürfnissen:

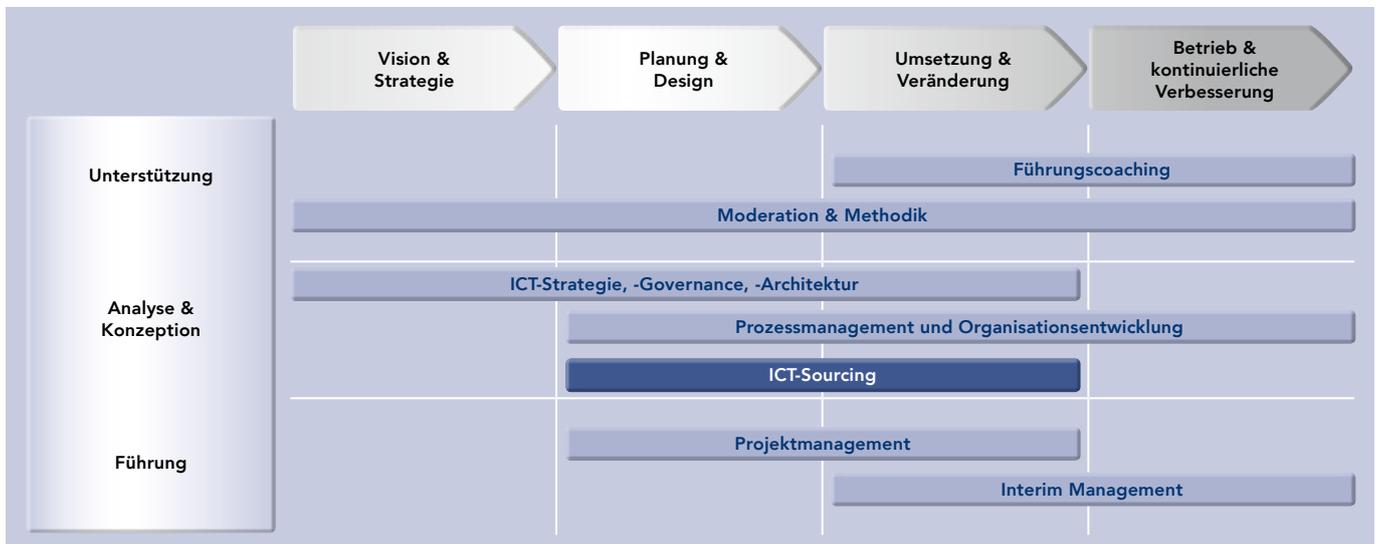
- Als unabhängige Unterstützer für eine neutrale Aussensicht
- Als Partner und Macher in der Analyse und Konzeption
- Als verantwortliche Führungskraft in der Rolle eines Projekt- und Interimmanagers

Wir schaffen Mehrwert – und sind sowohl auf Anwender- als auch auf Anbieterseite tätig:

- Für Anwender messen und steigern wir das Kosten-Nutzenverhältnis und machen Investitionen zukunftssicher
- Für Anbieter messen und steigern wir das Kosten-Ertragsverhältnis und steigern den langfristigen Markterfolg
- Für beide Seiten helfen wir, Herausforderungen aus neuen Blickwinkeln zu betrachten und zu meistern sowie Ressourcenengpässe zu lösen

Unser Angebot

DAS LEISTUNGS-PORTFOLIO



Ihr Nutzen

- Individuelle, umfassende Betreuung
- Zugang zu breitem Business Netzwerk
- Commitment und Leadership
- Rasche Wirkung in komplexen Fragen
- Konsequenz unabhängig
- Etablierter Qualitätssicherungsprozess

Unsere Geschichte

- 1990: Gegründet als 100% Tochter eines internationalen Beratungshauses
- 2001: Management Buyout durch Intercai-Partner
- In vollständigem Besitz der Partner, die operativ in der Gruppe tätig sind